



Qui a fianco riproduzione delle testate originali delle principali riviste teoriche del socialismo a cavallo tra la fine del secolo scorso e l'inizio del Novecento



Testa di Apollo

«Metà Poseidone, metà Léon Blum» così gli allievi ricordano Louis Gernet, lo storico francese i cui saggi «rivoluzionari» arrivano finalmente in Italia

L'uomo che scoprì la Grecia

ROMA — «Durante tutti quegli anni, ogni giovedì mattina, era per noi una giornata di festa, di grande festa intellettuale. Vedevamo arrivare, con passo vivo e allegro, questo vecchio pieno di giovinezza, alla statura, il bel viso incorniciato da una barba ben curata, quasi venisse a noi il grande Poseidone, come lo si può vedere al museo di Atene, inabberando a segno di anticonformismo il nero cappello rotondo, alla Léon Blum e la cravatta Lavallière. Questa affettuosa descrizione dello storico francese Louis Gernet, si deve alla penna del suo più fedele allievo, Jean Pierre Vernant. Lo studioso che si definisce «un prodotto dell'insegnamento professionale e umano di Gernet» ha partecipato nei giorni scorsi a Roma a un convegno che l'École française de Rome, insieme al Seminario di Antichistica dell'Istituto Gramsci, ha indetto in occasione dell'uscita di «Antropologia e storia greca», raccolta di saggi del suddetto Gernet (Oscar studio Mondadori, lire 15.000 a cura di Riccardo De Donato).

Alla gran parte dei lettori, probabilmente, il nome di Louis Gernet non dice nulla. E non c'è da stupirsi. Colui che, a detta degli storici, ha rivoluzionato le metodologie di approccio allo studio della storia greca, era pressoché sconosciuto anche alla comunità degli studiosi della sua epoca. Almeno finché visse. Allievo di Emile Durkheim, uno dei padri della sociologia moderna, amico dello storico Marc Bloch, collaborò per molti anni a «Les Annales» la rivista di Braudel, ma condusse vita appartata, quasi oscura. Relegato all'università di Algeri, dove insegnava filologia classica alla facoltà di lettere, Gernet vi rimase fino al '48. Puro mezzo di sussistenza, l'insegnamento delle lettere greche non gli impediva di proseguire la sua indagine sulla patria di Pericle e di Omero, cominciata nei primi anni del secolo, cercando di raccogliere le idee che gli zampillavano continuamente in testa in una serie di folgoranti saggi: «Religione e società», «La terra lontana non è mai stata la Grecia» per citarne alcuni. In Francia, tornò nel dopoguerra, ma neppure allora «sfondò» nel mondo accademico. Come ricorda Vernant le sue affascinanti lezioni alla «Ecole Pratique de Hautes Etudes» erano seguite da pochi allievi e, perlopiù, non grecisti: studiosi di diritto, di filosofia. Soltanto otto anni dopo la morte, nel «risveglio» culturale del '68 i saggi di Gernet, videro la luce in Francia. E da allora, in Italia, ha avuto una grande fortuna. Ed è questo il senso anche della campagna per la «democrazia industriale» promossa pochi anni fa da Tom Hayden e Jane Fonda. Come di chiariva a «Los Angeles Times» uno dei dirigenti della compagnia petrolifera Sun Co. «Il pubblico si preoccupa molto meno del livello dei profitti delle grandi aziende che del loro abuso di potere, della loro segretezza, della loro incapacità di difendere l'ambiente, la salute e la sicurezza dei loro impiegati e soprattutto della loro incapacità di produrre buoni prodotti ad un prezzo equo».

«Ecco che cosa si cela dietro l'ostilità del media che turba tanto il Wall Street Journal e lascia indifferente «La Repubblica». Non si tratta tuttavia di un problema che può essere affrontato con gli strumenti della retorica o della estetica, bensì di un fenomeno che ha, nel contesto americano, profonde implicazioni sociali e che ci illumina su due cose: il carattere dinamico della società americana, con la rapida obsolescenza dei vecchi clichés con i quali l'Europa tradizionale cerca di spiegarla, e la funzione sempre più complessa che il giornalismo negli Stati Uniti deve e può svolgere — per usare una metafora della Mobil — essi mordano la mano di chi li nutre. E questo sarebbe impensabile nei nostri giornali o alla Rai-Tv».

Piero Lavatelli

Dopo il «Dizionario Marx-Engels», esce il volume «Conoscere Marx»: sono due fra le iniziative editoriali più importanti promosse nel centenario. Fulvio Papi, che le ha curate, spiega perché è voluto tornare ai testi originali dopo tante confusioni ideologiche

Riscriviamo Marx dalla A alla Z

Qualche mese fa il «Dizionario Marx-Engels», edito dalla Zanichelli, trecento lemmi del lessico marx-engelsiano, i concetti portanti, esplorati nei loro significati testuali e nelle varianti con cui gli autori di volta in volta li hanno ripresi nel loro lavoro teorico. Ora, distribuito in questi giorni nelle librerie, il fascicolo n. 8 di «Materiali filosofici» interamente dedicato al tema «Conoscere Marx», che raccoglie, arricchite di altri scritti, le relazioni presentate a un convegno indetto dall'Università di Pavia il marzo scorso.

Per molti aspetti, il fascicolo «Conoscere Marx» appare come l'ideale continuazione e sviluppo, di quella lettura epistemologica che nel «Dizionario» era ovviamente rivolta solo a ricostruire il lessico marx-engelsiano. Tra le iniziative intellettuali per il centenario della morte di Marx, queste — per la qualità e i risultati raggiunti — sono certamente destinate a lasciare un segno. Ne abbiamo discusso col loro animatore e coordinatore, Fulvio Papi, per chiarirne il significato e coglierne gli aspetti di novità che presentano.

Due iniziative di così grande portata, come mai? Eri un marxista «naïvo» o lo sei diventato? «Non ho nella mia storia intellettuale una stagione per così dire «marxologica». Confesso che ho sempre pensato che il fare (con) è stato comune per un lungo periodo della filologia storica marxiana non regalasse alcun particolare contributo o merito o competenza «marxista». La competenza mi sembrava derivasse piuttosto dagli oggetti «marxisti» (le multinazionali, le città del Terzo Mondo, ecc.) che potevano qualificare un campo di ricerca. Il merito, quando c'era, riguardava il livello della ricerca storica e la capacità di scoperta. L'illusione di confezionare marxisti attraverso la marxologia era per il resto un fenomeno di «marxismo universitario» molto al di sotto di quell'altro marxismo universalistico, che era contemporaneamente importante e deprimente. Importante perché le grandi categorie di Marx erano entrate da tempo a fare parte di diritto della cultura contemporanea. C'erano lessici di interesse disciplinare (il che vuol dire piani di ricerca) che erano incom-

prendibili senza il sedimentato marxiano. Il ragionamento vale per la storiografia nelle sue varie vicende, per la sociologia e anche per l'economia, se teniamo presente che il modello marxiano è centrale sia per i studiosi sraffiani che per i keynesiani. Deprimente era invece il «revival» di un lessico marxiano che aveva perso qualsiasi contatto con i testi di origine e con il resto (non poco) della cultura contemporanea e diventava una specie di «chiave universale». Con termini sradicati dai luoghi della loro produzione si parlava rozzezza di scienza, ideologia, capitalismo, scuola. Nel complesso usciva una immagine del mondo irrealista e come un poco allucinata. Le ripetizioni erano all'infinito e le analisi nude. Va detto che tutto questo era caratterizzato da una forte affettività. I neo-integralisti filosofici, le sintesi verbali dei concetti erano naturalmente peggio. In questo clima di appropriazione selvaggia, che è del resto tipica della dimensione di un classico, nasceva il problema di esplicitare il classico nel modo più elementare ma anche più sicuro. Ho quindi pensato a un «Dizionario» che restaurasse

significati di origine, restituendoli alla loro produzione testuale. Non ti sembra che la lettura che avete fatto dell'opera di Marx sia qualcosa di più, cioè metta capo a, o almeno prefiguri, una nuova interpretazione dell'opera marxiana? «La lettura «non ingenua» che ho cercato di adottare può probabilmente avere un valore teorico più generale. Rispetto alla lettura epistemologica di tradizione althusseriana, essa rifiuta come unilaterale e poco esplicita una considerazione dei concetti secondo un passaggio che va dalla ideologia alla scienza. Preferisco parlare di equilibri semantici che si realizzano attraverso modificazioni di significati: le modificazioni derivano dal fatto che i significati interagiscono con contesti problematici differenti. Per esempio, il concetto di «valore» è incomprendibile senza l'insieme coerente che comprende il classico, il «mercato», «forza-lavoro», «lavoro astratto» e «lavoro concreto», il concetto tradizio-

nale di «tempo» e così via. Dare quindi il significato di «valore» vuol dire analizzare il rapporto tra il suo uso e il suo contesto. Così, per un concetto come «proletariato» si tratta di analizzare i contesti d'uso del termine. Non c'è, per esempio, sinonimia tra proletariato e forza-lavoro: per sostenere il necessario un colpo di forza extra-teorico o, nel caso di Marx-Engels, extra-testuale. Anche il volume «Conoscere Marx» privilegia per tanta parte questo tipo di esplorazione del sapere. Si può dire allora che la novità interpretativa risieda nel fatto che questa lettura mette in luce come, per esempio, la marxiana critica dell'economia politica sia una teoria non riducibile al risultato di un programma di ricerca scientifica, come vorrebbe certa epistemologia moderna, ma abbia invece tutt'altro statuto conoscitivo? In quest'ambito, credo, sono da ricercare le novità nella produzione di una nuova immagine» di Marx.

Dopo il «Wall Street Journal», scende in campo la «Mobil» ad attaccare J.R., colpevole di gettare discredito sull'immagine degli industriali e dei potenti americani. E «risponde» così anche a Beniamino Placido

Dallas non è Pietroburgo ma...

Secondo Beniamino Placido («Lenta a Dallas», Repubblica, 3 settembre) il «Wall Street Journal» è incorso in un grossolano errore di psicologia letteraria, perdonabile solo perché il «Wall Street Journal» non è un giornale letterario, quando ha pubblicato un articolo di Benjamin Stein nel quale si documentava che la televisione americana offre un'immagine negativa del mondo degli affari e dei businessmen. Siccome il ragionamento vale più dei dati concreti, il critico italiano del quotidiano finanziario americano ha risolto il problema dando una spiegazione «estetica» di quello che il «Journal» riteneva invece un inquietante fenomeno sociale. Nello stesso grossolano errore sono incorsi adesso anche i dirigenti della Mobil (un tempo nota come Mobil Oil) che proprio in queste settimane ha incominciato sulla pagina editoriale del «New York Times» una violenta campagna contro i media americani accusati di essere parziali e ingiustamente ostili nei confronti dei businessmen. Per chi proprio non è convinto, la Mobil ha pubblicato a pagamento annunci di un quarto di pagina sotto forma di articoli raccolti sotto il titolo generale: i media ci dicono davvero la verità? Non solo, ma agli inizi di settembre la stessa serie di pezzi pubblicitari ha incominciato ad apparire anche sull'«Economist» di Londra.

Potrà interessare che il punto di partenza delle vivacissime critiche della Mobil ai media sia stato proprio un libro pubblicato nel 1979 da quel Benjamin Stein ritenuto colpevole di insensibilità letteraria. In «The View from Sunset Boulevard» questo avvocato-giornalista scriveva infatti che «uno dei messaggi più chiari della televisione americana è che i businessmen sono individuali cattivi e dannosi e che i grandi businessmen sono i peggiori di tutti. Secondo la Mobil uno studio svolto nel 1980 dal gruppo autonomo di ricerca del Media Institute ha confermato le valutazioni di Stein. Ha scoperto infatti che due businessmen su tre alle televisione sono ritratti come deli, degli avioli o dei criminali, che quasi la metà delle loro attività affaristiche sono caratterizzate da azioni illegali e che la televisione non ritrae mai l'attività affaristica come una cosa socialmente utile e economicamente produttiva. La conclusione dello studio era molto chiara, secondo la Mobil è considerata la profonda influenza della Tv sul modo di comportarsi e sulle opinioni del pubblico, il mito televisivo dell'uomo d'affari cattivo potrebbe avere un effetto disastroso sull'atteggiamento delle persone nei confronti del loro lavoro, sullo stesso posto di lavoro, sui prodotti che comprano e le persone da cui comprano. A lungo andare ciò potrebbe compromettere il fondamentale rapporto di scambio che costituisce il fondamento del nostro sistema di libera iniziativa».

Con buona pace dei nostri critici letterari la visione apocalittica della Mobil sembra quasi prefigurare il pericolo di una vera e propria «rivoluzione di classe». Tuttavia non è questo il senso del conflitto in atto negli Stati Uniti tra i media (stampa e televi-

sione) ed il mondo degli affari (come suggerivamo il 3 agosto sull'«Unità»). E tuttavia un dato interessante che in questi ultimi cinque anni tale conflitto — di cui si erano indicate qui anche le radici storiche — sia diventato occasione di un dibattito così violento. E i recenti moniti della Mobil sono soltanto l'ultimo atto di una campagna in corso fino dagli anni Settanta, tendente a limitare la libertà di stampa. Alla fine del 1979 la organizzazione di sondaggi Yankelevich, Skelly & White (che compie i suoi regolari rilievi) pubblicò il settimanale «Time» calcolava che solo il

19 per cento degli americani riteneva il mondo degli affari come il più importante dei profitti con l'interesse del pubblico. Dieci anni prima la stessa organizzazione aveva rilevato che il 70 per cento degli interrogati lo riteneva invece possibile. Partendo da questi dati il «Los Angeles Times» pubblicava nel febbraio del 1980 una inchiesta di sei articoli su questo argomento affidandola all'ex redattore del «Wall Street Journal» Kent MacDougall, critico televisivo del quotidiano finanziario ma, ovviamente, privo di sensibilità letteraria.

MacDougall si soffermava quasi esclusivamente sul modo in cui i giornali e televisione riferiscono le notizie ascoltatori sul mondo degli affari e confermava una forte dose di ostilità verso i businessmen ed il business in generale da parte di tutti i media. Ne cercava le ragioni e distribuiva equamente le colpe, ma dal suo studio emergeva con chiarezza una tendenza che negli ultimi tre anni non si è attenuata nonostante le contromisure prese dagli interessi. Organizzazioni come il Media Institute di Washington, creato nel 1977, o il più vecchio AIM (Accuracy in Media),

ha finito per influenzare non solo il pubblico ma anche una intera generazione di giornalisti che — secondo una inchiesta svolta alla Columbia School of Journalism — riflettono nel loro atteggiamento le posizioni espresse dal pubblico nei sondaggi. Naturalmente non si tratta né di una rivolta di massa né di un inizio di lotta di classe ma di uno stato d'animo che l'ex direttore della Bank of America ha felicemente sintetizzato quando ha sottolineato che «non sono tanto i profitti a scandalizzare il pubblico ma l'idea che i businessmen si preoccupino soltanto del loro profitto. Ed è questo il senso anche della campagna per la «democrazia industriale» promossa pochi anni fa da Tom Hayden e Jane Fonda. Come di chiariva a «Los Angeles Times» uno dei dirigenti della compagnia petrolifera Sun Co. «Il pubblico si preoccupa molto meno del livello dei profitti delle grandi aziende che del loro abuso di potere, della loro segretezza, della loro incapacità di difendere l'ambiente, la salute e la sicurezza dei loro impiegati e soprattutto della loro incapacità di produrre buoni prodotti ad un prezzo equo».



Wall Street: la facciata del palazzo della Borsa e New York

Gianfranco Corsini

Mattilde Passa