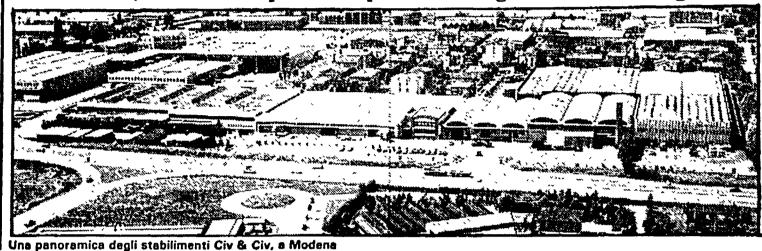
AGRICOLTURA E AMBIENTE

COLLINA

II «Coltiva» compie 10 anni «Vendere ciò che il mercato chiede»

A colloquio con Giovanni Guazzaloca - Un salto di qualità: non solo un consorzio di servizi, ma anche impresa - Esportazione negli Stati Uniti e Inghilterra



Qualcosa di nuovo e di buono per i tassi del credito

agevolato În questi giorni final-mente è stato raggiunto un obiettivo innovatore di grande significato per tutti gli operatori agricoli. Dopo una costante iniziativa politico-sindacale, in particolare delle centrali cooperative agricole e tra esse dell'Associazione nazionale cooperative agricole della Lega, con un decreto della presidenza del Consiglio, congluntamente al ministero del Tesoro e al ministero dell'Agricoltura, viene modificato il regime di regolamentazione dei tassi minimi per il credito agevolato in agricoltura. Finora questi tassi erano regolati sempre con decreti della presidenza del Consiglio, che fissavano di volta in volta i tassi minimi per valore assoluto, ultimo il decreto Spadolini del 1982. Questo in regime di inflazione alta poteva essere vantaggioso per gli operatori in quanto la determinazione dei tassi era rigida e richiedeva per essere modificata un nuovo decreto legge. In una situazione di inflazione decrescente, invece, avviene l'inverso con una penalizzazione degli operatori che si trovano ad avere tassi fissi spesso uguali o superiori al tasso di inflazione reale. La pro-posta dell'Anca Lega e delle altre centrali cooperative, fatta propria da altre organizzazioni agricole, dalle forze politiche e infine dal governo prevede come per altri settori quali l'Industria, il commercio, il turismo, ecc., un meccanismo automatico di regolamentazione agganciato al tasso di riferimento in base a un differenziale per-centuale fisso. Quindi da oggi in poi come si muove-rà il tasso di riferimento così seguiranno i tassi minimi per il credito agevolato in agricoltura. Ē un risultato importante, che prepara la strada a nuove innovazioni nella gestione del credito per l'agricoltu-

Giorgio Benchieri

ra. Il prossimo appunta-mento è per la ripresa del

dibattito in Parlamento

sul progetto di riforma del

credito agrario dove il

mondo agricolo e della

cooperazione agricola con-

tinuerà a portare avanti le

proprie proposte.

Dal nostro inviato

MODENA - "Coltiva", vinifica e consiglia». Una filosofia in tre sole parole che illustrano le varie fasi di cui si occupa il Consorzio nazionale vini: coltivazione della vite, vinificazione e fase distributiva commerciale. Il "Coltiva" ha dieci anni. La festa di compleanno si svolgerà, il 13 dicembre, a Forli. Non ci saranno solo riconoscimenti ai protagonisti dell'impresa e gli adempimenti stabiliti dallo statuto, ma un esame specifico dei risultati ottenuti, dei processi di cambiamento in atto, dei programmi di sviluppo e dell'ulteriore trasformazione del consorzio e delle associate.

Finora — ci dice Giovanni Guazzaloca, presidente del Coltiva - abbiamo svolto un'attività di servizio per conto delle aziende associate. Ora il Consorzio si prefigge di essere, oltre che un servizio per i suoi soci, anche un'impresa. Se, per questi primi dieci anni, ci siamo limitati a vendere il prodotto che proveniva dalle oltre cento cantine associate e dai consorzi, ora è il momento di vendere quello che il mercato richlede. Questo è il modo di rinnovarsi e di ritrovare la peculiarità del Coltiva, quella, cioè, di far partecipare tutti alla vita e all'evolversi del consorzio».

Uno siogan azzeccato di questo consorzio è «un vigneto grande come l'Italia. E, infatti, i vini che Coltiva distribuisce giungono da tutto il paese o quasi. Col marchio Coltiva — non si dimentichi che il gruppo fa parte dell'Anca e quindi della Lega delle Cooperative — vengono messi in commercio vini piemontesi, emiliano-romagnoli, toscani, marchigiani, laziali, pugliesi e siciliani. Il che significa una gamma va-

stissima, per tutti i gusti. Qual è la portata di affari del Coltiva? Basterà dire che il 10 per cento del vino italiano è sotto-'l suo controllo e che nell'esercizio '84-85 ha commercializzato un millone e 306mila ettolitri di vino. Quello confezionato, cioè in bottiglia (Coltiva non usa né lattine, né scatole), ha rap-presentato oltre il 51 per cento del venduto globale per un totale di 672mila ettolitri. Di questi, 34mila hanno raggiunto i mercati stranieri. Ma all'estero va anche il vino sfuso: 218mila ettolitri dei 633 commercializzati. I mercati raggiunti sono, in particolare, Francia, Danimarca, Germania federale, Svezia Inghilterra. In quest'ultimo esercizio è mancata la vendi ta di 220mila ettolitri all'Unione Sovietica realizzata l'anno '83-84 (l'Urss non ha comperato quest'anno prodotto italiano e anche, sembra, in misura ridotta da altri paesi). Nonostante ciò il gruppo Coltiva ha chiuso l'esercizio '84-85 con dati più che soddisfacenti. C'è stato, infatti, un incremento dell'1,3% del volume vendu-to complessivo e i ricavi lordi unitari sono superiori del 9,27 rispetto all'annata precedente, sempre riferendosi

al prodotto confezionato. Ma lasciamo da parte le aride cifre, che pure sottolineano l'importanza di questo consorzio e veniamo alle novità. Su questa stessa pagina tenemmo a battesimo, molti mesi fa, il «Volari», un vino bianco, frizzante, fruttato a bassa gradazione (8.5) che il Coltiva aveva «prepa-rato» per il pubblico giovane inglese. Un prodotto destinato alla fascia di cittadini britannici tra i 18 e i 27 anni. L'esperimento è pienamente

tale di oltre 10mila ettolitri) sono state spedite in poco tempo in Inghilterra. Ma il «Volari» (il nome si ispira, è il caso di dirlo?, alla celebre canzone di Modugno) ha fatto un altro «miracolo»: ha aperto la strada ad altri nostri prodotti più tradizionali. Un bel successo, dietro cui c'è un lavoro di marketing non indifferente, di cui Guazzaloca e Oberdan Melotti (che è lo specialista di questo settore) sono notevolmente soddisfatti.

Dice ancora Guazzaloca: «Nei nostri obiettivi c'è la produzione di prodotti derivati dall'uva e dal vino, come il cooler, cioè una bibita a base di vipo, che produrremo in accordo con la Parmasole nei recuperati stabilimenti Arrigoni di Cesena».

Anche questo è destinato,

Usa in particolare. Ma allora, sorge la domanda, non il lambrusco, frutto frizzante di questa alacre e laboriosa terra emiliana?

La risposta la riceviamo, vicino alla sede centrale del Coltiva, nel centro Civ & Civ (sottotitolo vigne e vini) dove tre catene di montaggio sono al lavoro e dove centinaia di migliaia di bottiglie di lambrusco, iscatolate meccanicamente, ma qui sono in vi-gore le più alte tecnologie in ogni settore, prendono in continuazione la strada, anzi il mare, per gli Stati Uniti. Insieme alle Cantine Riunite di Reggio Emilia l'export to-tale dei due contratti per il mercato Usa raggiunge uno stock annuale di oltre un milione e 200mila ettolitri, di cui la metà è lambrusco, il



Castagne secche per l'ultima volta

VENTIMIGLIA — (g.l.) Le antiche tradizioni contadine vanno scomparendo soppiantate dalla tecnica o ancor più semplicemente perché abbandonate, cadute in disuso con lo spopolamento delle campagne. Come si realizzavano le castagne secche vendute poi a peso ed esposte nei sacchi di iuta?

Dopo la raccolta venivano distese su di una rete metallica e sotto gli si arcendeva un fuoco che doveva bruciare per almeno 10-12 giorni, con la fiamma coperta da cenere. Il tutto avveniva in uno dei «casoni» di campagna utilizzati per deporvi gli attrezzi ed anche per viverci durante i mesi estivi. Le castagne venivano poi passate in sacchetti e battute con un legno su di un ceppo. Infine venivano messe in ceste per la cernita. Un lavoro che ora viene svolto dalle macchine, il trattamento manuale non rende più. «Troppo lavoro e ci ven-gono poi pagate dalle 3.500 alle 4.000 lire al chilo. Così, quest'anno, le abbiamo preparate per l'ultima volta. Il prossimo anno il raccolto lo lasceremo sugli alberi» ci viene detto a Castelvittorio, un paesino dell'alta valle del Nervia non molto distante dalla linea di frontiera con la Francia. Erano gli ultimi produttori di castagne, ma la scarsa resa li ha fatti desistere.

Una tradizione antica che rimarrà soltanto nei ricordi.

NELLA FOTO: contadini di Castelvittorio (Im) intenti a bettere su di

Piano saccarifero: incontro a Ravenna

ROMA — Venerdì a Ravenna il Pci ha organizzato un incontromanifestazione per la revisione delle decisioni con le quali i ministri dell'Agricoltura e dell'Industria hanno dato concreta attuazione al piano saccarifero. La manifestazione, alla quale parteciperanno rappresentanti di tutte le regioni interessate, sarà articolata in due parti: alle 16 avrà luogo un dibattito pubblico al quale saranno invitate a partecipare tutte le parti in causa. Alle 20,30 prenderanno la parola i rappresentanti del Veneto (la regione più colpita dalla decisione) e dell'Emilia e poi concluderà con un di-

corso pubblico Luciano Barca, della Direzione del Pci. Le critiche principali del Pci al modo in cui il piano è stato ittuato sono quelle contenute in un recente documento nazionale: l piano è diventato in realtà il piano del gruppo multinazionale Eridania (Italia, Francia, Perù) al quale viene dato, con l'appogrio della Dc, il monopolio assoluto nel Veneto e la maggioranza in riuscito e un milione e Italia mentre viene relegato ai margini o in funzione di supporto il 440mila bottiglie (per un to-



di questo bianco romagnolo

solo cinque rossi sono saliti

nella serie di eccellenza su-

periore: Brunello, Barolo, Montepulciano, Barbaresco

«Un fiore all'occhiello per

l'intera produzione vinicola

vanni Manaresi, presidente

elevato di qualità e di orga-

tiva, assicura Renato Tra-

ve, l'ente regionale di ricerca

A quando il battesimo?

Mancano solo le ultime for-

malità, il parere definitivo

del comitato nazionale per la tutela della Doc dovrebbe ar-

rivare in questi giorni, dopo

che nei mesi scorsi sono sta-

te espletate tutte le lunghe e

complesse procedure: analisi

fisico-chimiche e organolet-

tiche, assaggi a tappeto, veri-

fiche sulle strutture produt-

tive. Anche il «disciplinare» è

stato già messo a punto, en-trando nel dettaglio del tipi

di Albana che avranno la

Docg (tre le zone tipiche, il

Faentino, l'Imolese e il Ber-

caratteristiche: dal «secco»,

all'amabile, al «dolce» (con

tipo «spumante». Molto vasta

la zona di produzione (dalla

provincia di Bologna, zona sud, al cesenate), ma più

concentrate e ristrette le vi-

«Abbiamo stimato in circa

20mila ettolitri l'anno la ca-

gne adatte.

e Chianti.

vitivinicola.

Da un'estate di sole una cantina d'eccezione

ALBANA

Dal nostro inviato Galla Placidia BERTINORO (Forli) - C'è una cometa anche nel cieli di Romagna. Da Bertinoro, la «terrazza» che domina il litorale, la vedono distintamenvoleva berlo te. E nelle cantine non ci sono più dubbi: «Il 1986 sarà l'anno dell'Albana». La nuova stella del firmamento enologico nazionale, il primo vino bianco che ottiene l'inin una coppa d'oro segna più prestigiosa, la Docg, «Denominazione di origine controllata e garantita». Per aggiungere quella g alla tradizionale Doc ci sono voluti parecchi anni. Prima

Il primo bianco con le insegne Docg - Le zone tipiche - Due milio-ni e mezzo di bottiglie - Riconoscimento per l'Emilia Romagna



«La pigiatura», di Gino Covili, 1975

oltre il 4% di contenuto zucpacità produttiva in Docg — | rici greci e romani. La leg- | all'Albana, alla sua nobiltà. cherino) al «passito», una tradizione che si era andata precisa l'enologo dott. Pirazperdendo e che ora le nuove tecnologie consentono di svi-luppare al meglio. Fuori delzoli, che ha preso parte all'istruttoria - qualcosa come due milioni e mezzo di bottila porta, invece, è rimasto il

Gli storici della viticoltura peninsulare sono concordi nell'attribuire a questo vitigno, diffuso in tutta la fascia pedecollinare romagnola, una delle genealogie più antiche dell'intero «albero» nazionale. Ne parlano pure sto-

genda ingentilisce persino una oleografica «bevuta» di Galla Placidia, dal cui apprezzamento per l'Albana viene fatto risalire il nome di questo colle. Dopo aver vuotato la coppa di terracotta, l'imperatrice bizantina avrebbe esclamato, rivolta al biondo vino: «Meglio sarebbe berti in oro!». E fu fatta: Bertinoro, dicono, ha questa etipiù tipico della Romagna aggiunge il dott. Pirazzoli da sempre identificato con questa terra. Il vitigno più l'habitat ne fanno un vino inimitabile, dalle caratteristiche molto spiccate».

Di colore giallo paglierino il tipo «secco», con caratteristico profumo, un po' tannico e caldo di sapore; di colore mologia strettamente legata | paglierino più o meno carico

Ne vengono prodotti cinque tipi La gradazione non deve scendere al di sotto dei 12°

l'eamabile», con marcato aroma e gradevole sapore di fruttato. La gradazione alco-lica non deve scendere sotto i

E il sommeller che ne pen-sa? «Un gran vino, soprattut-to nei tipi "dolce" e "amabi-le" — afferma Glanfranco Bolognesi, noto ristoratore e cultore di enogastronomia. Anche se l'area è troppo

vasta, considero la Docg un giusto premio per la storia e la tenacia dei produttori romagnoli».

Come e quando bere l'Albana? Meglio se giovane, altemperatura di 6-7° l'«amabile» e sui 10° il «secco», specialista dei dessert il primo, da tuttopasto il secondo, con accostamenti preferenziali per i piatti di pesce, lumache, rane. La cantina che detiene il primato quantitativo di produzione è la Coop Ronco di Fosto. «Siamo sui 3.500 ettolitri annui, circa il 20% dell'intera produzione regionale di Albana - spiega il direttore, Sauro Valbo-nesi. Tra i vini bianchi di grande tradizione è quello che più si distacca dagli altri. Un riconoscimento meritato e sudato, visto che è dal ' 75 che stiamo tirando. La prossima vendemmia dovrebbe essere, e sicuramente sarà, la prima dell'Albana "consacrata".

Da una terra che ha sempre dato molto vino, ma senza grandi «acuti» qualitativi. questa svolta può rappresentare un percorso nuovo, più selettivo e difficile, ma sicuramente anche più prestigioso e appagante. «Le tecnologie e la preparazione profes-sionale le abbiamo — assicura Valbonesi — puntare sulla qualità non può che aiutare la nostra immagine». Un po' di ottimismo ci vuole. Il 1985 non è stato un anno favorevole per la viticoltura emiliano-romagnola: la produzione è diminuita media mente del 60%, con punte del 70-80% nella fascia di pianura. La qualità, indub-biamente elevata del raccolto, assicurerà vini d'annata (paragonabili ai mitici '61, '65, '71 e '78), ma alquanto scarsi in termini di botti piene. Poco, ma buono: i palati fini non chiedono aitro.

Florio Amadori

La Regione sblocca i finanziamenti: nasce un nuovo «polo conserviero»

Campania, il San Marzano sarà coop

Il primo tentativo di spezzare l'oligopolio dell'industria privata inquinato da imprenditori in odor di camorra - Si è cercato di impedire l'operazione con lettere anonime denigratorie - Un caso di omonimia - Una lezione per tutti

Dalla nostra redazione NAPOLI — Cento miliardi di fatturato all'anno; il 20% del mercato meridionale del concentrato di pomodoro e il 10 del pelato. In Campania sta nascendo un «polo conserviero» controllato della Lega delle Cooperative, in grado di competere con i grandi nomi dell'industria italiana. L'oro rosso, il mitico pomodoro San Marzano, diventa coop. Artefici dell'operazione due aziende cooperative del Salernitano le quali, in base ai finanzia-menti sbloccati dalla Regione, stanno trattando rispettivamente per l'acquisto di due nuovi impianti produttivi. La Corepa di Pagani è in procinto di assorbire la Cpc di Castel S. Giorgio (impresa leader nell'export di ortaggi, a partire dalle patate pelate); mentre la Concopas è interessata alla Pantera. Un affare di svariati miliardi, di eccezionale importanza per movimento cooperativo democratico: è il primo serio tentativo di spezzare l'oligopolio dell'industria privata ta dall'agrario Gennaro Del in un settore vitale per l'eco-Balzo di Presenzano), ha ot-

nomia agro-industriale della 🗜 Campania, un settore — è bene ricordarlo — inquinato da alcuni imprenditori in odor di camorra, i cui nomi sono apparsi non poche volte nei verbali giudiziari e nei resoconti di cronaca nera. È forse questo il vero moti-

vo per il quale forze oscure hanno tentato, nel mesi scorsi, di bloccare l'operazio-ne. I retroscena di questa storia, che hanno come protagonisti i vertici della Regione Campania a partire dal suo presidente, il de Antonio Fantini, sono inquietanti. La Corepa, infatti, sin al 31 maggio scorso aveva tutte le carte in regola per accedere al finanziamento regionale (circa 12 miliardi), in applicazione di una legge d'attuazione del «pacchetto quadrifoglio». Purtuttavia ritardi, omissioni, dimenticanze hanno fatto slittare tutto a fine anno. Eppure succede che, nello stesso periodo, un'altra cooperativa, la Spineta (aderente alla Confcooperative e presiedu-



tenuto senza problemi i fondi regionali per l'acquisto della Irpis e della Florio, pur trovandosi in una situazione analoga alla coop rossa. Accade, infatti, che in estate arrivano negli uffici regionali e alle banche una raffica di lettere su carta intestata del Consiglio regionale con la dicitura «raccomandata» e «riservata». Portano nientemeno che la firma del presidente dell'As-

tengono giudizi durissimi sulla liceità dell'affare e avanzano gravi sospetti. Si scoprirà poi che si tratta di un falso clamoroso e lo stes-so presidente De Chiara sporge denuncia contro ignoti alla magistratura. Ma intanto lo scopo degli anonimi mittenti è raggiunto: la pratica si blocca negli uffici regionali, Fantini prende tempo, il Comitato di controllo chiede chiarimenti e persino un istituto bancario, il S. Paolo di Torino, inspie-gabilmente chiude il rubinetto del credito ordinario alia Corepa. Una situazione assurda, in quanto la Corepa ha pronta tutta la certificazione che garantisce la trasparenza dell'assetto proprietario. Intanto le lettere anonime e denigratorie si moltiplicano giungendo puntuali ogni qualvolta il fi-nanziamento è sul punto di essere erogato. In una di queste lettere si arriva persino all'infamia: si sostiene infatti che nel consiglio d'am-ministrazione della Corepa

semblea campana, il sociali-sta Aniello De Chiara; con-

siede un noto camorrista, Giovanni Marandino, già condannato al processone contro la Nco. Naturalmente un amministratore con questo nome c'è, ma si tratta di tutt'altra persona, completamente estranea alla banda cutoliana, che ha già querelato tutti coloro che hanno strumentalizzato per fini di parte l'omonimia. Quel che e sconfortante — commenta il compagno Isaia Sales, capogruppo comunista alla Regione – è che in Campania sembra essersi affermato un nuovo modo di fare politica, quello legato alla diffamazione e alla calunnia anonima. Inoltre subisce un linciaggio morale gratuito e ingiustificato proprio quella parte del movimento democratico e cooperativo che con maggiore coerenza in questi anni si è battuta contro la presenza di forze camorriste in agricoltura e nell'Industria conserviera. Questa vicenda deve farci quindi riflettere tutti.

Luigi Vicinanza

Prezzi e mercati

Stiamo entrando nel pieno della campagna della commercializzazione delle arance e la situazione di mercato si delinea subito difficile per i produttori. Secondo informazioni comunicate dall'Irvam l'attività di scambio nelle zone di produzione si svolge con difficoltà poiché la domanda non è sufficiente ad assorbire i quantitativi disponibili che aono già piuttosto abbondan-ti. I seconi modi all'origina si ti. I prezzi medi all'origine si aggirano sulle 400-450 lire al chilo per le «tarocco» e sulle 280-350 lire per le «moro». Quest'ultima varietà è di solito la prima ad essere interes-sata dall'attività esportativa che dovrebbe prendere il via la procsima settimana. Per riore solo a quello eccezional- Aumenti generalizzati dei valutare i possibili sviluppi mente elevato del 1983-84 e raccolti si profilano in tutte le

della campagna bisogna comunque in primo luogo tener presenti i dati di base concernenti i livelli produttivi e le prevedibili capacità di assor-bimento della domanda interna ed estera. Le più recenti rilevazioni effettuate dall'Irvam nelle principali aree produttive, indicano che nella campagna 1985-'86 il raccolto complessivo di arance ammonterà a 20,5 milioni di quintali, un quantitativo su-periore del 14,5% a quello ottenuto nella scorsa campagna (17,9 milioni di quintali). Il raccolto previsto va considerato senz'altro abbondante poiché appare di entità infe-

Anche quest'anno tante arance in più

comunque superiore alla po-tenzialità media degli impianti che si aggira sui 19 mi-lioni di quintali. La fioritura è stata infatti al di sopra della media e non si sono avuti problemi nella fase della allegagione. La cascola è rientrata nella norma e gli attacchi parassitari sono stati contenuti.

regioni. Le previsioni dell'Irvam sono infatti (in quintali): Campania 921.500 (+3% rispetto al 1984-85); Basilicata 388.000 (+16%); Calabria 4.678.000 (+14,4%); Sicilia 10,8 milioni (+15,7); Sardegna 566.000 (+6%); altre regioni 548.000 (+18,5%). Sul piano varietale il grosso del piano varietale il grosso del raccolto sarà ancora costituito dalle arance a polpa sanguigna (72%): in particolare le starocco dovrebbero rappresentare il 39%, le «moros e le «sanguinello» il 15% ciascule sanguinellos il 15% ciascu-na e le sanguigne comunis il 3%. Il gruppo delle varietà a polpa bionda inciderà com-plessivamente per il 28% e vedrà ancora al primo posto le sbionde comunis (16%) segui-te dalle snavels (6%), dalle

ovalis (4%) e dalle altre va-Le prospettive di mercato sono purtroppo negative, co-me risulta da un primo som-mario bilancio previsionale delle utilizzazioni formulato dell'Irvam. Le esportazioni dovrebbero mantenersi sui livelli della passata annata e quindi anche se l'industria lavorerà i sei milioni di quintali previsti dall'accordo interprevisti dall'accordo inter-professionale e se il consumo interno allo stato fresco assor-birà dieci milioni di quintali (che sono il normale livello degli ultimi anni), si profila comunque una eccedenza di mercato di almeno un milione

di quintali.