Morto De Benedetti, l'uomo dell'avventura in Fondiaria

È morto ieri a 61 anni Camillo De Benedetti principale azionista e presidente de La Fondiaria. Ammalato, ha mantenuto gli incarichi fino all'ultimo. Era emerso sulla scena finanziaria nei primi anni Settanta: azionista col 3% delle Generali, portato in dote dalla moglie, tentò una scalata alle posizioni di co-

mando della società col cugino Carlo. Fu bloccato per l'ostilità delle solite «famiglie» della finanza del Nord. Nel 1989 l'incontro con Raul Gardini, un altro «esterno» al gruppo degli affiliati di Mediobanca, gli consenti di accedere al comando della Fondiaria sia pure in condizioni rimaste difficili .

ROMA Non si fa mai pace con le «famiglie della finanza. La presa di controllo su Fondiaria nacque dalla combinazione fra il bisogno di vendere del gruppo Ferruzzi e le ambizioni di un «nuovo» finanziere: il prezzo di cessione del 51% fu fissato a livelli elevati, 3450 miliardi, ed il pagamento venne programmato in un decennio (entro il 1998). Nel frattempo il gruppo Ferruzzi, al-lora rappresentato da Gardini, divideva il controllo con la Gaic di Camillo de Benedetti. Gli ultimi dati mostrano una Gaic International col 22% delle azioni e una Gaic italiana col 18,46%, il gruppo Ferruzzi con l'11% (ma presente anche in Gaica). I vecchi avversari sono ancora tutti schierati: Mediobanca col 15%, Generali col 6,54%, Ban-ca d'Italia (Fondo pensioni) col 4,83%.

Una situazione chiusa. bloccata, come quella di tanti altri gruppi finanziari italiani incapaci di aprirsi ad un azionariato di massa. A Fondiaria sono rimasti 8445 mini-azionisti che devono contentarsi di assistere alle lotte delle damiglie ma non rappresentano una platea alla quale l'impresa possa rivolgersi se, come è il caso di Fondiaria, progetta l'espansione in Europa o un ampliamento delle attività sul merzato italiano. sul mercato italiano

In questo modo l'acqui-sto di una posizione forte nella tedesca Aachener und Muchener (AM), il 20% accumulato con tre acquisti successivi, ha quasi dissanguato il gruppo pur essendo costato solo 900 miliardi. Poichè la scalata non è riuscita - come del resto è ac-caduto alla Pirelli con un'al-

tro gruppo tedesco - la Fondiaria è tornata sotto tiro nell'eterno agitarsi dei manovrato-ri che hanno il controllo di «Generali», coninti che solo forme di controllo monopolistico sul mercati garantiscano i loro profitti. Altre operazioni, in Italia; appaiono più riu-scite. Sono entrati nel Gruppo Fondiaria la Latina di Carlo De Benedetti e altre compagnie minon. Oggi il gruppo opera con nu-merosi «marchi» (Assicuratrice Edile, Auso-nia, Polaris Vita, System Vita, La Fenice, La Previdente, Milano, Geas). Come investitore, Fondiaria opera anche attraverso ses-santa società immobiliari, di servizi e partecipazione. È a tutti gli effetti una «grande» impresa assicuratrice ma ciò non risolve i problemi. Si è creduto che a risolverii potesessere l'espansione in Europa, quale replica all'ingresso in Italia di compagnie estere. Non si tiene conto del fatto che le presenza internazionale con risultati mode

Per questi motivi negli ultimi tempi si sono moltiplicati i tentativi di riassetto e le vo ciferazioni. Il Gruppo Ferruzzi è rientrato in forse, mettendo al centro della gestione un spese il vecchio amministratore Alfonso Scarpa ed il gruppo manageriale legato lui. Non è ancora emerso un nuovo indirizzo che sembra dipendere, in larga misura centri politici. Il futuro della Fondiaria po trebbe cambiare notevolmente se si aprirà la strada ad una revisione strategica nella

politica finanziaria italiana L'avvento di Antonio Longo (l'ex presidente dell'ina) al vertice dell'Ania e di un nuovo direttore generale può avervi una parte se significa, come tutti si augurano, la fine dell'egemonia delle Generali sull'Associazione. Un'altra occasione può essere l'assunzione di un ruolo attivo da parte dei fondi pensione. Assunta rondi pensione. Assunta una propria personalità giu-ridica, entrati in un progetto di portata istituzionale, i fondi pensione potrebbero costringere le confederazio-ni sindacali ed altre forze colitiche a darsi una politic ca delle assicurazioni. Senza escludere l'ampliamento della base azionaria presso il pubblico è possibile che l fondi pensione sottoscriva-no quote sostanziose di una

proprio - oggi troppo modesto -delle princi-pali compagnie di assicurazioni. L'intreccio che ne deriverebbe porrebbe vari problemi, fra cui quello di una netta distinzione di ruoli fra compagnie e fondi, ma tali questio-

ruoli fra compagnie e fondi, ma tali questioni si porrebbero comunque.

Sono problemi in ciù il singolo azionista, ed imprenditore, per quanto forte, avrebbe comunque poche possibilità di incidere veramente. Le polemiche attorno alle persone sono ingigantite, spesso, proprio perchè non si vuole ammettere che oggi le «famiglie» sono un ostacolo allo sviluppo delle istituzioni e del mercato finanziario in Italia.

Camillo de Benedetti è stato un suomo nuo. Camillo de Benedetti è stato un suomo nuovo» della finanza ma in tempi che esigono sempre più la gestione impersonale del ca-

Per il Tridente il futuro si chiama Fiat Dopo l'ictus di De Tomaso, Corso Marconi ne assume direttamente la gestione e affida la responsabilità manageriale a Cantarella

La prospettiva, comunque, è quella di una stretta collaborazione con Maranello già alle prese con una grave crisi. I lavoratori delle due aziende favorevoli a un'intesa

Maserati e Ferrari, nuova formula Le due case verso un'integrazione

La Fiat assume direttamente la gestione della Maserati con Paolo Cantarella, amministratore delegato Fiat auto. Ma il futuro del Tridente sarebbe in una stretta collaborazione, se non in un'integrazione, con la Ferrari. A Maranello sono alle prese con la crisi: cassintegrati e riduzione della produzione del 30%. I lavoratori di Maranello e quelli della Maserati vedono con favore la sinergia tra le due case.

DAL NOSTRO INVIATO WALTER DONDI

MARANELLO (Mo). La ma-lattia che ha colpito Alejandro co di Modena in seguito a un ictus cerebrale, ha probabil-mente accelerato una scella che ormai appariva scontata. Anche per la Maserati il futuro si chiama Fiat. È di ieri la notizia - diffusa a New York dove ha sede la De Tomaso Indu-stries, che controlla la Masera-ti, quotata a Wall Street - che la responsabilità manageriale della casa del Tridente è stata affidata a Paolo Cantarella,

Insomma, il dopo-De Tomaso sembra già cominciato. Del resto, anche nel caso in cui il patron della casa del Tridente si riprendesse è difficile che tornare in tempi ravvicinati alla testa dell'azienda. E allora ecco farsi strada l'ipotesi che la formalizzazione del controllo della Fiat sulla Maserati (che, va ricordato, con la chiusura dello stabilimento Lambrate previsto entro il 31 marzo, trasferiră tutte le attivită su Modena), possa avvenire attraverso la Ferrari. Non è ancora chiaro come ciò potrà avvenire. Certo i segnali che que sta può essere la strada che a Corso Marconi intendono seguire sono molteplici. Ma so-prattutto c'è una situazione og-gettiva che pare spingere in quella direzione. Infatti, la Ferrari sta attraversando un difficile passaggio: deve ridimensio-nare la produzione di autovetrispetto ai tetti record raggiunti negli anni scorsi. Nel 1991 Maranello aveva consegnato 4.400 «rosse», l'anno

segni di ripresa. In novembre si ece ricorso alla cassa integra-zione, seguita da una lunga fennata produttiva tra il 13 dicembre e l'11 gennaio. Da do-mani si ricomincia. Resteran-no a casa in 700 (su un totale di 1800 dipendenti) fino al 15 febbraio, poi si replicherà an-cora per due settimane a mar-

all nostro obiettivo – dice Bruno Pacher, direttore del personale, organizzazione e si-stemi a Maranello – è quello di abbassare il numero delle auto prodotte a 3.000/3.500». La Ferrari si trova quindi a dover gestire impianti con una capaamministratore delegato di cità produttiva di circa un terzo superiore a quanto il mercato assorbe. Nonostante Pacher si dica ottimista sulla prospettivo (Siamo entrati nella crisi doma»), sembra evidente che il vento ha cambiato radical-mente direzione: le auto di lusso si continueranno a vender ma in numero assai inferiore a passato. Colpa delle crisi ma anche del mutamento di cultura. Ecco che allora una via d'uscita per sfruttare adeguata-mente gli impianti della Ferrari, che hanno comportato rile-vanti investimenti negli ultimi anni, può essere rappresentata dalla Maserati, che oggl produ-ce un solo modello, la «Ghibli», con una vendita preventivata in circa 1,500 vetture l'anno. Negli stabilimenti modenesi di De Tomaso, dove si fanno e si montano i motori, non ci sono linee di montaggio delle scoc che (che sono a Lambrate) non c'è impianto di verniciati ra. Tutte cose che invece si potrebbero fare agevolmente in Ferrari. Si profila dunque una



MASERATI

Romiti: anche nel 1993 Fiat chiuderà in utile

ROMA. La Fiat rialza la testa. La riscossa è cominciata con la lettera agli azionisti dell'Avvocato. E ieri è stata la legato del gruppo, Cesare Romiti e dell'amministratore delegato della Fiat auto, Paolo Cantarella, a scendere in campo, con due interviste e al settimanale Pa-

Romiti assicura che «an-che nel '93 la Fiat chiuderà il

bilancio in utile (nel '92 l'attivo si è aggirato tra i 400 e i 500 miliardi, ndr)». E aggiunge: «Sosterremo con ogni mezzo gli investimenti nell'auto: con l'autofinanziamento, con il ricorso al mercato finanziario, con le cessioni delle attività non strategiche. Siamo pronti a vendere ciò che non rappresenta il nostro interesse prioritario». Per quanto riguarda le sfide del futuro «tutte le battaglie sono decisive, ma questa la vinceremo. I prodotti che stiamo per lanciare, la qualità che abbiamo raggiunto sono al livello della migliore concorrenza. Crisi o non crisi l'auto è per noi fondamentale e dunque ce la teniamo. In un momento in cui tutti si sono fermati e nessuno rischia più una lira, noi investiamo oltre 47 mila miliardi».

Cantarella entra più nel detaglio: «Dei 40mila miliardi di investimenti, 7mila riguardano già il '93; 5.500 per i prodotti e 1.500 per la ricerca e sviluppo. Ma altrettanto risolutiva, per la competitività nell'auto, è la rivoluzione nelle fabbriche e nelle reti di vendita». E aggiunge: «I nuovi modelli, 18 oltre ai restayling, sono la punta dell'iceberg dell'operazione. Il nuovo modo di produrre, con l'obiettivo di migliorare la qualità, si basa sul passaggio alla fabbrica snella o integrata, su una minore automazione rispetto al passato, sul recupero dell'elemento umano: nelle fabbriche vi sono già 20-30 persone che si occupano di una operazione definita e sono completamente autosufficenti. Nello stesso tempo si punta ad un maggior coinvolgimento dei fornitori, a partire dal progetto e per tutto il ciclo della produzione». Quanto ai timori di un «disimpegno» della Fiat al Nord, Cantarella afferma: «A Mirafiori abbiamo appena investito 1.300 miliardi. 700 li investiremo nei prossimi due anni. Rivalta è ancora più moderno: Il '93 lo affronteremo senza traumi per gli occupati, utilizzando gli strumenti della ordinari, come la cassa integrazione. L'auto prodotta a Melfi, che per ora si chiama modello B, sarà fabbricata anche a Mi-

Paolo Cantarella istratore delegato a, una linea di montaggio della Ferrari a Maranello

tegrazione vera e propria tra Cavallino e Tridente? A Maranello sono naturalmente molto prudenti. Pacher dice di «non conoscere quali possono essere le intese tra gli azionisti», afferma però di «non escludere scambi sinemici». La strada alla collaborazione sembra co-munque spianata. Fino a che punto arriverà è naturalmente tutto da vedere. Tra i lavoratori di Maranello, preoccupati che il calo della produzione possa preludere a ridimensionamenti occupazionali, l'intesa con la Maserati viene vista positivamente. «Già all'epoca della cri-

si del petrolio nel '74 - dice Ar-rigo Piombini - si diversificò l'attività e cominciammo a produrre le cabine per la Fiat Trattori. Adesso si parla di parti di veicoli industriali; ben venga la Maserati». Stessa acco-glienza anche negli stabili-menti del Tridente: «Mi sembrerebbe una soluzione logica», sottolinea Guglielmina Martinelli del consiglio di fabbrica. E il segretario provincia-le della Fiom, Michele Andreana considera «più facile per borazione con Ferrari piuttosto che con Alfa Romeo

Parla il direttore di Metropolis, società Fs «Nelle aree urbane spenderemo 14.800 miliardi per la mobilità»

«L'Alta velocità aiuta il trasporto locale»

«Non è vero che i nostri programmi sull'Alta velocità sacrificano il trasporto locale». Così risponde alle polemiche il direttore di Metropolis, la società della Fs-Spa che opera sulle aree urbane, citando i 24 mila miliardi investiti sulle grandi città, dei quali 14.800 per la mobilità metropolitana. «I nuovi binari per i supertreni liberano quelli tradizionali che mettiamo a disposizione dei Comuni».

RAUL WITTENBERG

ROMA. È polemica sul-l'Alta velocità ferroviaria. Ad esempio su L'Unità l'urbanista Vezio De Lucia propose di spendere le decine di migliala di miliardi destinati all'Alta velocità, per il trasporto urbano la cui situazione appare sem-pre più grave. Sarebbe il ca-povolgimento della strategia della Fs-Spa. Ma davvero con l'Alta velocità sarebbero sacrificati gli interventi per la mobi-lità nelle aree metropolitane? Le Es hanno costituito una società che si chiama proprio Metropolis». Essa opera in questo campo, pur avendo come oggetto la valorizzazio-ne dell'ingente patrimonio delle Fs. È qui dunque che cerchiamo la risposta all'inter-rogativo, e precisamente dal direttore generale di «Metro-polis» Claudio Cipollini, che oltretutto è un architetto come De Lucia.

Architetto, è corretto porre il trasporto urbano in alter-nativa all'Alta velocità?

No, perché l'Alta velocità avrà trasferimenti nelle lunghe diaree urbane. Lo dimostrano i mo presentato per tutte le

grandi città. Ad esemplo?

Ad esempio il primo progetto quello per Roma, che prevede interventi integrati sull'infrastruttura e sulle aree. La linea veloce Roma-Napoli avra bi-nari dedicati che assorbiranno la maggior parte del traffi-co Nord-Sud. Questa operazione quintuplica la rete da destinare al trasporto locale dagli attuali 70 chilometri a 350, che diventano 450 su scala regionale. Accanto a ciò, proponiamo la riqualificazione di tutte le aree attorl'ente locale una combinazione fra assetto urbanistico e assetto trasportistico.

Che cosa significa riqualificare le aree?

Significa realizzare parcheggi centri commerciali e congressuali, alberghi, supermercati e denziali. È quello che chiediamo ai Comuni, nel rispetto delle norme e dei principi urbanistici, in cambio delle strutture offerte alla mobilità dei cittadini. Il tutto avviene cercando partner privati interessati al «business» (aziende della ristorazione, del settore

INVESTIMENT NELLE GRANDI CITTA

to the second of	(Impo	rti in miliardi di lire
	re e Valorizzazio rroviari patrimoniali (sta	
TORINO 1150 MILANO 2200 VERONA 200 VENEZIA 200 GENOVA 800 BOLOGNA 550 FIRENZE 1300 ROMA 3500 NAPOLI 1400 SALERNO-BATTIPAGLIA 1100 BARI 650 REGGIO CMESSINA 850 PALERMO 900		2050 4050 1250 600 1500 1000 4500 2550 1300 950 1200
TOTALE 14800	9200	24000
a) cui sono de aggiungara 550 miliardi a cari	co del Comune di Torino	e transfer and transfer and the second

alberghiero, della grande distribuzione ecc.) con i quali creare apposite società. E nsente di autofinanziare "l'operazione, senza

chiedere una lira allo Stato. 🐇 Attorno alle nostre stazioni ci sarà quindi un fiorire di grattacieli. Le Fs rilanciano la speculazione edilizia?

Ho già detto del rispetto del-'equilibrio urbanistico: dove può essere pregiudicato non si fa nulla. Inoltre c'è ovunque un piano regolatore, e le con-cessioni edilizie le danno i Comuni. In un rapporto fra due soggetti pubblici – le Fs e i Comuni - non c'è spazio per la speculazione. Del resto altro-ve, città come Londra Amsterdam ecc. hanno già avviato programmi di questo tipo. Solo che i nostri Comuni ci creano tante difficoltà, a parole dicono di sì ma non si riesce il progetto l'abbiamo presentato nel '91 e non c'è ancora una risposta. 🗉

E se un assessore vi chiede

b) cui sono da aggiungere 1900 miliardi a carico del Comune di Milano e Regione Lom-

una tangente in cambio del suo assenso? La rifiutiamo, ovviamente L'assessore si assumerà la responsabilità di dire ai cittadini che ha detto di no a un pro-

Si dice che l'Alta velocità fa concorrenza all'acreo – l'1,6% del traffico passeggeri – e invece occorre far concorrenza all'automobi-

Ed è quello che vogliamo fare, l'auto si usa soprattutto intor-no e dentro le città, e noi of-

friamo chilometri di binari.

C'è bisogno di metropolitane?

Costano 100 miliardi a chilometro, mentre ne mettiamo a disposizione per esempio a Roma 350 di chilometri. Per fare un metrò della stessa estensione » ci » vomebbero 35mila miliardi, pari a quelli in bilancio per l'Alta velocità. E il nostro intervento su Roma costa in tutto 4.500 miliardi in otto anni. 1,5% 1,5% energia

Siamo alle cifre. Quali investimenti sulle grandi città, quale l'entità del patrimo-nio amministrato da «Metropolis»?

Il patrimonio immobiliare vale adesso 42.000 miliardi di cui 18mila sfruttabili (la parte non destinata all'esercizio fer roviario). Con investimenti per 24.000 miliardi, ricaveremo a regime 2.500 miliardi l'anno di utile, e 30mila nuovi

CONTATE SU AS ANC PER I PROSSIM 100 ANN

DIMPEGNO

Questi primi 10 anni di assistenza gratuita ad oltre 2000 malati terminali di cancro sono soltanto l'inizio di un lungo cammino. Non ci fermeremo qui. Per il futuro abbiamo importanti progetti, come la creazione di una seconda équipe socio-sanitaria che porti la nostra assistenza domiciliare completa e gratuita, in nuove aree ancora scoperte. Anche in queste zone chi avrà bisogno potrà contare su di noi per i prossimi 🕆 100 anni. I contributi per il "Progetto seconda équipe" potranno essere versati sul c/c postale 23128200.

ASSISTENZA DOMICILIARE GRATUITA AGLI INGUARIBILI DI CANCRO.