



CORSI DI FORMAZIONE SUL DECRETO LEGISLATIVO 626/94

| Codice | TITOLO / SETTORE DI INTERESSE | DURATA | DATA INIZIO | COSTO (IVA ESCLUSA) |
|--------|---|----------------|-------------|---------------------|
| 626-01 | D.L. VO 626/94 - IMPRESE DI PRODUZIONE / MANUFATTURIERE (vedi nota) | 40 ore / corso | 13/5/96 | L. 350.000 |
| 626-02 | D.L. VO 626/94 - IMPRESE EDILI (vedi nota) | 40 ore / corso | 13/5/96 | L. 350.000 |
| 626-03 | D.L. VO 626/94 - IMPRESE DI COMMERCIO E SERVIZI (vedi nota) | 30 ore / corso | 13/5/96 | L. 350.000 |
| 626-04 | D.L. VO 626/94 - IMPRESE AGRICOLE (vedi nota) | 30 ore / corso | 13/5/96 | L. 350.000 |

NOTA: I CORSI DI FORMAZIONE SUL D. L. VO 626/94 SONO DESTINATI, FRA LE ALTRE, ALLE SEGUENTI ATTIVITÀ PRODUTTIVE: INSTALLAZIONE ELETTRICA ED IDRAULICA, CARROZZERIE, OFFICINE MECCANICHE (AUTORIPARAZIONE), ELETTAUTO, GOMMISTI, CARPENTERIE METALLICHE, LAVORAZIONE LEGNO, RESTAURO E TAPPEZZERIE, LAVORAZIONE PRODOTTI ALIMENTARI, TINTOLAVANDERIE, ORAFI, LAVORAZIONE CARNI, STUDI FOTOGRAFICI, INDUSTRIE GALVANICHE, LAVORAZIONE PIETRE E MARMO, ARTI GRAFICHE, AUTOTRASPORTO, RIPARAZIONE APPARECCHIATURE ELETTRICHE ED ELETTRONICHE, LAVORAZIONE PELLI, LAVORAZIONE PLASTICA E PRODOTTI CHIMICI (COD. 626-01), EDILIZIA (COD. 626-02), ACCONCIATURA E CURA DELLA PERSONA, ODONTOTECNICI, PIZZERIE, TRATTORIE, ROSTICCERIE, BAR, DISTRIBUTORI DI CARBURANTI, SERVIZI ALLE IMPRESE, COMMERCIO ALL'INGROSSO E AL DETTAGLIO, LAVORAZIONE DEL VETRO, ORTOPEDICI, LABORATORI DI CONFEZIONI (COD. 626-03), LAVORAZIONI AGRICOLE (COD. 626-04).

SEMINARI PER PICCOLE E MEDIE IMPRESE DI TUTTI I SETTORI (INDUSTRIA, COMMERCIO - SERVIZI, AGRICOLTURA, ARTIGIANATO)

| Codice | TITOLO | DURATA | ORARIO | DATA | COSTO (1) |
|--------|---|----------|-------------|----------------|------------|
| PMI 40 | Le nuove forme di organizzazione aziendale: work team, leadership, visione, mission, valori | 2 giorni | 9.00-17.00 | 7-8/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 42 | Introduzione alla qualità totale | 2 giorni | 9.00-17.00 | 7-8/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 01 | Il marketing: le strategie per esportare | 4 giorni | 15.00-20.00 | 8-9-15-16/5/96 | L. 350.000 |
| PMI 03 | Internazionalizzazione delle imprese: la contrattualistica internazionale e l'arbitrato commerciale | 2 giorni | 9.00-17.00 | 9-10/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 57 | Esperto di marketing e management del turismo | 2 giorni | 9.00-15.00 | 9/10/5/96 | L. 250.000 |
| PMI 89 | Il check-up aziendale estero | 2 giorni | 9.00-18.00 | 15-16/5/96 | L. 100.000 |
| PMI 61 | Il punto della situazione della PMI: autovalutazione su finanza, contabilità e strategie aziendali | 2 giorni | 9.00-17.00 | 15-16/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 18 | Prospettive e tendenze della congiuntura internazionale per il 1996 | 2 giorni | 15.00-20.00 | 16-17/5/96 | L. 250.000 |
| PMI 62 | Il punto della situazione della PMI: autovalutazione commerciale e marketing | 2 giorni | 9.00-17.00 | 22-23/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 54 | Il bilancio di una impresa: criteri per la sua lettura, analisi e corretta valutazione | 2 giorni | 9.00-17.00 | 23-24/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 13 | Le nuove regole del rapporto tra impresa e banca | 2 giorni | 15.00-20.00 | 27-28/5/96 | L. 250.000 |
| PMI 29 | La selezione del personale: metodologie e vincoli giuridici | 2 giorni | 9.00-17.00 | 23-24/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 63 | Seminario di formazione alla figura di segretaria di direzione | 2 giorni | 9.00-17.00 | 28-29/5/96 | L. 300.000 |
| PMI 64 | La sicurezza informatica | 1 giorno | 9.00-17.00 | 30/5/96 | L. 100.000 |
| PMI-90 | Organizzazione di fiere e congressi | 3 giorni | 9.00-17.00 | 4-5-6-16/96 | L. 300.000 |
| PMI-04 | Internazionalizzazione delle imprese: le Joint venture e le forme di collaborazione transnazionale | 2 giorni | 9.00-17.00 | 6-7/6/96 | L. 300.000 |
| PMI-80 | Come ottenere credito dalle banche | 3 giorni | 8.00-22.00 | 11-12-13/6/96 | L. 250.000 |
| PMI-84 | Le reti d'impresa | 2 giorni | 9.00-17.00 | 13-14/6/96 | L. 300.000 |
| PMI-82 | Il direttore commerciale come sviluppatore dei venditori e di business | 3 giorni | 18.00-22.00 | 18-19-20/6/96 | L. 300.000 |
| PMI-30 | Pianificazione e gestione del rischio nella Piccola e Media IMPRESA | 2 giorni | 9.00-17.00 | 20-21/6/96 | L. 300.000 |
| PMI-86 | Corso rapido di giornalismo | 5 giorni | 16.00-20.00 | 24-28/6/96 | L. 500.000 |
| PMI-85 | Full Immersion - Come parlare in pubblico ed in televisione | 1 giorno | 9.00-17.00 | 27/6/96 | L. 300.000 |

CORSI MASTER - AREA MARKETING E ORGANIZZAZIONE RETI DI VENDITA

| CODICE | TITOLO | DURATA | ORARIO | DATE | COSTO (1) |
|--------|---|--------|-------------|-------------------------------|---------------------------------------|
| PMI-09 | IL MARKETING AVANZATO: le strategie di prodotto, prezzo, comunicazione, distribuzione | 2 mesi | 15.00-20.00 | 8-9-22-23/5 5-6-12-13/6/96 | L. 900.000 rateizzabili in 3 quote |

(1) Tutte le quote di partecipazione sono comprensive di I.V.A. e materiale didattico.
(2) Corsi SERIALI: per consentire una maggiore partecipazione, alcuni corsi si svolgeranno in orario post-lavorativo.

CORSI DI INFORMATICA

| Codice | TITOLO | DURATA | ORARI INIZIO LEZIONI | DATA INIZIO | COSTO (3) |
|--------|---|------------|------------------------------|-------------|------------|
| INF-01 | INTRODUZIONE AL PERSONAL COMPUTER | 10 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-02 | SISTEMA OPERATIVO MS-DOS 6.22 | 16 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 450.000 |
| INF-03 | SISTEMA OPERATIVO MS-WINDOWS 3.X | 8 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-04 | SISTEMA OPERATIVO MS-WINDOWS 95 | 8 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-05 | MS-WINWORD - VIDEOSCRITTURA | 14 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 400.000 |
| INF-06 | MS-EXCEL - FOGLIO DI CALCOLO | 10 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-07 | MS-ACCESS - DATABASE | 10 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-08 | MS-POWERPOINT - PRESENTAZIONE | 10 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 300.000 |
| INF-09 | PERSONAL COMPUTING & OFFICE AUTOMATION (PACCHETTO COMPLETO) | 60 lezioni | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 900.000 |

CORSI DI LINGUE

| Codice | TITOLO | DURATA | ORARI INIZIO LEZIONI | DATA INIZIO | COSTO (4) |
|--------|--|----------------|------------------------------|-------------|------------|
| LIN-01 | LINGUA INGLESE - (LIVELLO BASE - INTERMEDIO - AVANZATO) | 60 ore / corso | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 600.000 |
| LIN-02 | LINGUA TEDESCA - (LIVELLO BASE - INTERMEDIO - AVANZATO) | 60 ore / corso | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 600.000 |
| LIN-03 | LINGUA FRANCESE - (LIVELLO BASE - INTERMEDIO - AVANZATO) | 60 ore / corso | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 600.000 |
| LIN-04 | LINGUA SPAGNOLA - (LIVELLO BASE - INTERMEDIO - AVANZATO) | 60 ore / corso | 9.00-11.00-15.00-17.00-19.00 | 13/5/96 | L. 600.000 |

(3) Tutte le quote di partecipazione sono comprensive di CD-ROM contenente il corso in autoistruzione.
(4) Tutte le quote di partecipazione sono comprensive di materiale didattico.

ATTIVITÀ CONTINUATIVA PER L'ISCRIZIONE IN ALBI E RUOLI

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none"> • QUALIFICHE PROFESSIONALI (ATTESTATO REGIONE LAZIO) • CORSI PER MEDIATORI: IMMOBILIARI - MERCEOLOGICI - A TITOLO ONEROSO - SERVIZI VARI (IDONEITÀ ALL'ISCRIZIONE AGLI ESAMI CAMERALI) • CORSI PER AGENTI E RAPPRESENTANTI DI COMMERCIO • CORSI DIRETTAMENTE ABILITANTI ALL'ISCRIZIONE AL R.E.C. | <ul style="list-style-type: none"> • PREPARAZIONE AGLI ESAMI DI IDONEITÀ PER L'ISCRIZIONE NEI SEGUENTI ALBI: • REGISTRO ESERCENTI IL COMMERCIO - R.E.C. (INIZIO OGNI 2 SETTIMANE) • PROMOTORI FINANZIARI (INIZIO IL 29/5/96) • AGENTI DI ASSICURAZIONE - PERITI ASSICURATIVI (INIZIO PRIMA DI OGNI SESSIONE D'ESAME) • MEDIATORI MARITTIMI (INIZIO PRIMA DI OGNI SESSIONE D'ESAME) |
|--|--|

COLLABORAZIONI, RELATORI E DOCENZE PER CORSI E SEMINARI:

Ministero dell'Industria Commercio Artigianato e Agricoltura - Ministeri, Regione Lazio ed Enti Locali - CONFEDERAZIONE NAZIONALE ARTIGIANATO ROMA (CNA) - Unione Nazionale delle Camere di Commercio Italiane (UNIONCAMERE) - Unione Regionale delle Camere di Commercio del Lazio - Centro Estero della Camera di Commercio di Roma - Azienda Romana per i Mercati / Camera di Commercio di Roma - Università degli Studi di Roma "La Sapienza" - Scuola di Management - Libera Università Internazionale degli Studi Sociali (L.U.I.S.S.) - Hedra / CONFCOMMERCIO Roma - CONFESERCENTI Roma - Consulenti ed esperti di primarie Società nazionali ed internazionali di management aziendale - Associazioni di categoria - Ordini Professionali

PER INFORMAZIONI, PRENOTAZIONI E ISCRIZIONI RIVOLGERSI A:

ISTITUTO ROMANO PER LA FORMAZIONE IMPRENDITORIALE
CAMERA DI COMMERCIO INDUSTRIA ARTIGIANATO AGRICOLTURA
VIA CAPITAN BAVASTRO 116 - 00154 ROMA
TEL. 06 / 57.007.366 - 367 - 370 - 371 - 361 - 362 - 06 / 57.81.176 - FAX 06 / 57.007.310
ORARIO DI APERTURA AL PUBBLICO: DAL LUNEDÌ AL VENERDÌ
MATTINA: 8.45 - 12.30 POMERIGGIO: 13.30 - 15.00

AVVERTENZA:

- per i corsi di informatica, lingue, promotori finanziari, mediatori marittimi ed agenti di assicurazione rivolgersi preferibilmente al n. 06/57007366
- per i seminari di formazione ed aggiornamento e per i corsi master rivolgersi preferibilmente al n. 06/57007367
- per i corsi relativi all'attività continuativa per l'iscrizione in albi e ruoli, rivolgersi preferibilmente al n. 06/57007371

SCHEDA DI ADESIONE

(Da restituire entro la settimana antecedente la data di svolgimento del seminario prescelto, possibilmente via fax, al n. 06/57007310)

L'impresa _____
Indirizzo _____
C A P _____ Città _____ Prov _____
Tel _____ Fax _____
Codice fiscale _____ Partita I V A _____

chiede di partecipare al seguente corso / seminario.

| Codice | TITOLO |
|--------|--------|
|--------|--------|

partecipante:
Cognome e nome _____
Qualifica _____
Data _____ Firma _____

N.B.: INVIARE 1 SCHEDA PER OGNI SEMINARIO

Sede dei seminari: Istituto Romano per la Formazione Imprenditoriale - Camera di Commercio di Roma - Via Capitan Bavastro, 116